

QUARTALSMITTEILUNG ZUM 30.09.2018

SEHR GEEHRTE DAMEN UND HERREN,

TAKKT hat im dritten Quartal ein gutes Wachstum erzielt und konnte damit an die positive Entwicklung des zweiten Quartals anknüpfen. Der Umsatz lag mit 310,7 (280,4) Millionen Euro um 10,8 Prozent über dem des Vorjahres. Dazu trugen sowohl ein gutes organisches Wachstum von 5,0 Prozent als auch die Beiträge der Akquisitionen mit 6,1 Prozentpunkten bei. Wechselkurseffekte hatten – anders als noch in der ersten Jahreshälfte – nur noch einen geringen negativen Einfluss (minus 0,3 Prozentpunkte). Der Geschäftsbereich TAKKT EUROPE konnte organisch mit 6,1 Prozent wachsen, während TAKKT AMERICA organisch um 4,0 Prozent zulegen. In Europa sind alle Sparten erfreulich gewachsen, die Ratioform Gruppe sowie die Anfang des Jahres neu gebildete Sparte newport legten organisch fast zweistellig zu. In den USA erreichten mit Ausnahme der Hubert Gruppe alle Sparten ein solides bis sehr gutes Wachstum. Die NBF Gruppe wuchs dabei zweistellig. Das Geschäft von Hubert war im mittleren einstelligen Bereich rückläufig und damit leicht besser als in den beiden Quartalen zuvor. In den ersten neun Monaten des Jahres lag das organische Wachstum des Konzerns insgesamt bei 2,9 Prozent.

Im dritten Quartal zeigte sich TAKKT auch auf der Ergebnisseite deutlich verbessert gegenüber dem ersten Halbjahr. Die Rohertragsmarge war rückläufig, aber weniger stark als in den Vorquartalen. Der Rückgang resultiert zu einem guten Teil aus den 2018 getätigten Akquisitionen, die sortimentsbedingt eine geringere Rohertragsmarge erwirtschaften als der bisherige TAKKT-Durchschnitt. Daneben belasteten höhere Frachtkosten bzw. geringere Frachtmargen. Die EBITDA-Marge konnte TAKKT mit 13,3 (13,4) Prozent auf Vorjahresniveau halten. Absolut konnte das EBITDA um 9,3 Prozent auf 41,2 (37,7) Millionen Euro gesteigert werden. Neben dem guten Wachstum zeigten auch die zum Halbjahr gestarteten Ertrags- und Kostenmanagementmaßnahmen erste positive Auswirkungen. Für die ersten neun Monate lag die EBITDA-Marge insgesamt bei 12,6 (14,2) Prozent.

Im laufenden Jahr konnte der Konzern das Portfolio durch zwei Akquisitionen in Europa erweitern. Mit dem Erwerb von OfficeFurniture-Online Ende Januar in Großbritannien und von Runelandhs Ende Mai in Schweden hat TAKKT die Marktposition in wichtigen europäischen Märkten gestärkt. Im Hinblick auf die Digitale Transformation ist TAKKT auf Kurs. Der Anteil des E-Commerce Geschäfts am Auftragseingang konnte erneut gesteigert werden und betrug am Ende des dritten Quartals 51,6 Prozent. Der Konzern will zudem weiter Vorbild in der Branche in Sachen Nachhaltigkeit sein. Im Oktober ist TAKKT im Rahmen des Deutschen CSR-Förums in der Kategorie „Ökologisches Engagement“ mit dem Deutschen CSR-Preis 2018 ausgezeichnet worden. Die Fachjury würdigte damit TAKKTs umfangreiche Maßnahmen zur CO₂-Vermeidung und zur Ressourceneffizienz.

Mit Blick auf das Schlussquartal bestätigt TAKKT die Umsatz- und Ergebnisprognose für das Geschäftsjahr 2018. Wie zu Jahresbeginn prognostiziert soll das organische Wachstum zwischen zwei und vier Prozent liegen. Für die verbleibenden drei Monate rechnet der Vorstand mit einem höheren Ergebnis als im entsprechenden Vorjahresquartal. Dazu beitragen werden die anhaltend gute Geschäftsentwicklung sowie Ertrags- und Kostenmanagementmaßnahmen. Im Zuge dessen könnte auch der Abschluss eines bereits länger geplanten Immobilienverkaufs in den USA zu einem Ertrag führen. Bei der Immobilie handelt es sich um ein Bürogebäude, das ursprünglich der ehemaligen TAKKT-Tochter C&H gehörte und im Zuge des C&H-Verkaufs zunächst bei TAKKT verblieb. Für das Gesamtjahr geht der Konzern von einer EBITDA-Marge am unteren Ende des zu Jahresbeginn erwarteten Korridors von 13 bis 14 Prozent aus. In Abhängigkeit des weiteren Verlaufs der weltweit zunehmenden Handelskonflikte kann eine EBITDA-Marge leicht unterhalb von 13,0 Prozent zudem nicht gänzlich ausgeschlossen werden.

TAKKT AG, der Vorstand

Dr. Felix A. Zimmermann

Dr. Heiko Hegwein

Dirk Lessing

Dr. Claude Tomaszewski

KENNZAHLEN TAKKT-KONZERN UND GESCHÄFTSBEREICHE

	Q3/17	Q3/18	Veränderung in %	9M/17	9M/18	Veränderung in %
TAKKT						
Umsatz in Mio. Euro	280,4	310,7	10,8 (5,0*)	845,4	878,0	3,8 (2,9*)
Rohertragsmarge in Prozent	41,9	41,1		42,7	41,6	
EBITDA in Mio. Euro	37,7	41,2	9,3	119,7	110,2	-7,9
EBITDA-Marge in Prozent	13,4	13,3		14,2	12,6	
EBIT in Mio. Euro	31,2	34,5	10,6	99,3	89,4	-10,0
Ergebnis vor Steuern in Mio. Euro	29,2	32,8	12,3	92,9	84,9	-8,6
Periodenergebnis in Mio. Euro	19,6	24,1	23,0	61,9	62,1	0,3
Ergebnis je Aktie in Euro	0,30	0,37	23,0	0,94	0,95	0,3
TAKKT-Cashflow in Mio. Euro	27,1	31,8	17,3	85,6	84,7	-1,1
TAKKT EUROPE						
Umsatz in Mio. Euro	133,6	158,1	18,3 (6,1*)	423,2	477,5	12,8 (4,1*)
EBITDA in Mio. Euro	18,7	22,2	18,7	74,1	75,5	1,9
EBITDA-Marge in Prozent	14,0	14,0		17,5	15,8	
TAKKT AMERICA						
Umsatz in Mio. Euro	146,9	152,7	3,9 (4,0*)	422,4	400,7	-5,2 (1,7*)
EBITDA in Mio. Euro	21,2	22,2	4,7	53,9	45,6	-15,4
EBITDA-Marge in Prozent	14,5	14,5		12,7	11,4	

* organisch, d.h. bereinigt um Währungs- und Portfolioeffekte

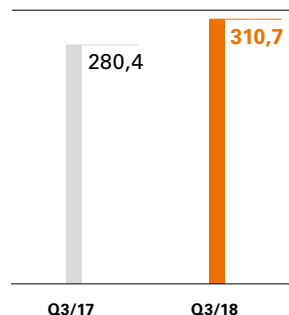
UMSATZ- UND ERTRAGSLAGE

DRITTES QUARTAL 2018

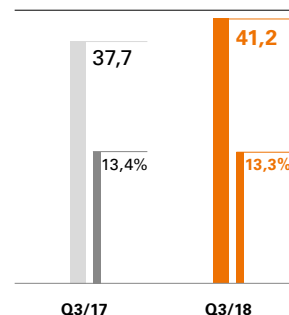
TAKKT

- Umsatzwachstum von 10,8 Prozent.
- Organischer Umsatzanstieg von 5,0 Prozent, positiver Akquisitionseffekt in Höhe von 6,1 Prozentpunkten, negative Währungseffekte in Höhe von 0,3 Prozentpunkten.
- EBITDA-Marge bei 13,3 (13,4) Prozent.
- Profitabilität deutlich höher als im ersten Halbjahr aufgrund von gutem Wachstum sowie ersten positiven Auswirkungen aus Ertrags- und Kostenmanagementmaßnahmen.

Umsatz in Mio. Euro



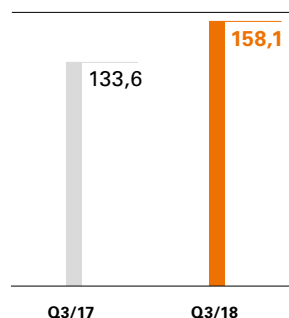
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



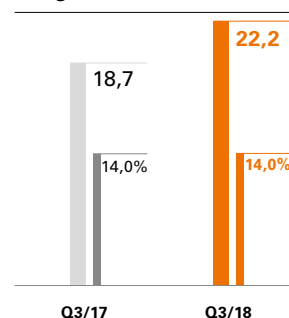
TAKKT EUROPE

- Umsatz steigt um 18,3 Prozent.
- Organisches Umsatzwachstum von 6,1 Prozent, positive Akquisitionseffekte in Höhe von 13,2 Prozentpunkten durch Beiträge von OfficeFurnitureOnline und Runelandhs, negative Währungseffekte in Höhe von 1,0 Prozentpunkten.
- KAISER+KRAFT mit organischem Wachstum im mittleren einstelligen Prozentbereich, Ratioform und newport mit nahezu zweistelligem Wachstum.
- EBITDA-Marge mit 14,0 (14,0) Prozent auf Vorjahresniveau.
- Rohertragsmarge rückläufig, zu einem guten Teil aufgrund des Struktureffekts aus Akquisitionen.
- Ergebnis profitiert von gutem Wachstum sowie ersten Auswirkungen von Ertrags- und Kostenmanagementmaßnahmen.

Umsatz in Mio. Euro



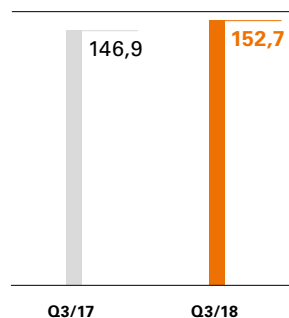
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



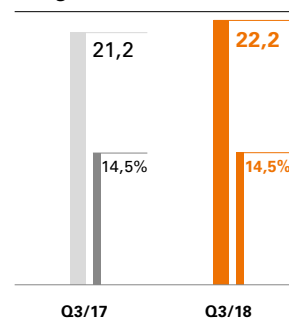
TAKKT AMERICA

- Umsatz legt um 3,9 Prozent zu.
- Organisches Umsatzwachstum von 4,0 Prozent, negative Währungseffekte in Höhe von 0,1 Prozentpunkten.
- Central mit solidem und D2G mit mittlerem einstelligen organischen Wachstum. NBF wächst zweistellig. Hubert mit prozentual mittlerem einstelligen Minus weniger stark rückläufig als im ersten Halbjahr.
- EBITDA-Marge mit 14,5 (14,5) Prozent auf Vorjahresniveau.
- Rohertragsmarge trotz höherer Frachtkosten bzw. niedrigerer Frachtmargen nahezu unverändert.
- Ergebnis profitiert von gutem Wachstum sowie ersten Auswirkungen von Ertrags- und Kostenmanagementmaßnahmen.

Umsatz in Mio. Euro



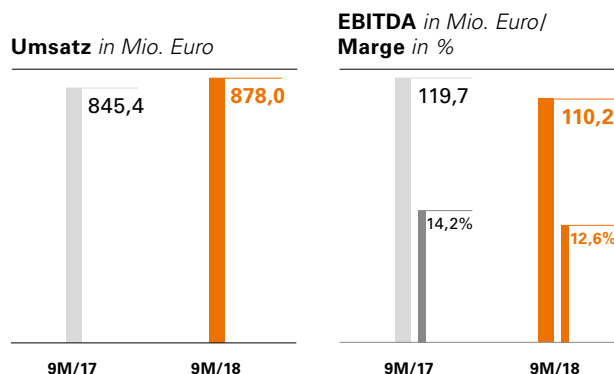
EBITDA in Mio. Euro/
Marge in %



ERSTE NEUN MONATE 2018

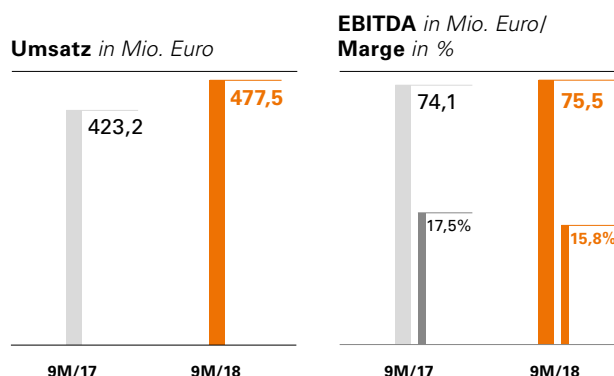
TAKKT

- Umsatz steigt um 3,8 Prozent.
- Organisches Umsatzwachstum von 2,9 Prozent, positive Akquisitionseffekte in Höhe von 5,1 Prozentpunkten, negative Währungseffekte in Höhe von 4,2 Prozentpunkten.
- EBITDA-Marge bei 12,6 (14,2) Prozent.
- Rückgang der Profitabilität aufgrund niedrigerer Rohertragsmarge sowie leicht höheren Kostenquoten.
- Niedrigere Rohertragsmarge vor allem durch höhere Frachtkosten sowie Struktureffekt aus Akquisitionen belastet.
- Leicht ansteigende Kostenquoten, auch infolge zusätzlicher Aufwendungen für die Digitale Transformation.



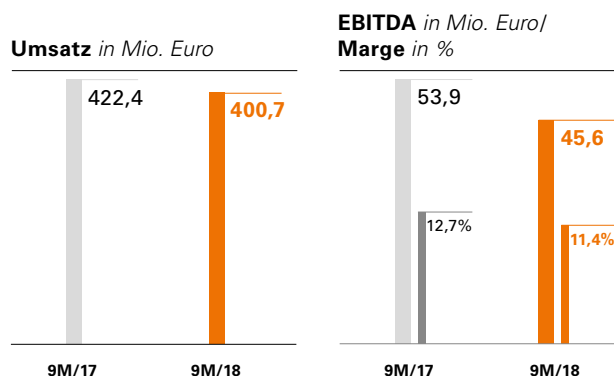
TAKKT EUROPE

- Umsatz wächst um 12,8 Prozent.
- Organisches Umsatzwachstum bei 4,1 Prozent, positive Akquisitionseffekte in Höhe von 10,1 Prozentpunkten, negative Währungseffekte in Höhe von 1,4 Prozentpunkten.
- KAISER+KRAFT mit solidem organischen Wachstum und Ratioform wächst nahezu zweistellig.
- EBITDA-Marge bei 15,8 (17,5) Prozent.
- Rückgang der Profitabilität resultiert aus einer niedrigeren Rohertragsmarge, vorwiegend infolge des Struktureffekts aus Akquisitionen.



TAKKT AMERICA

- Umsatz geht um 5,2 Prozent zurück.
- Organisches Umsatzwachstum von 1,7 Prozent, hoher negativer Währungseffekt in Höhe von 6,9 Prozentpunkten.
- Central, D2G und NBF mit Wachstum im mittleren einstelligen Prozentbereich. Hubert mit einem hohen einstelligen Umsatzrückgang nicht zufriedenstellend.
- EBITDA-Marge bei 11,4 (12,7) Prozent.
- Rückgang der Profitabilität resultiert aus einer niedrigeren Rohertragsmarge sowie höheren Kostenquoten.
- Gestiegene Frachtkosten bzw. geringere Frachtmargen in allen Sparten; daneben belastet ein neuer Rahmenvertrag mit einem Großkunden bei Hubert die Rohertragsmarge deutlich.



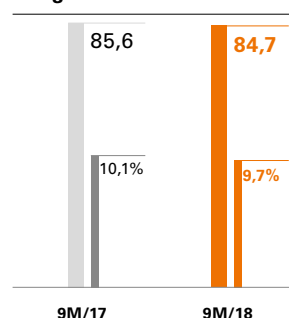
FINANZLAGE

- TAKKT-Cashflow in den ersten neun Monaten mit 84,7 (85,6) Millionen Euro nahezu konstant, die entsprechende Marge sinkt von 10,1 auf 9,7 Prozent. EBITDA-Rückgang durch ein geringeres Finanzergebnis und niedrigere Steuerzahlungen kompensiert.
- Rückgang des Cashflows aus laufender Geschäftstätigkeit von 87,8 auf 73,7 Millionen Euro. Belastung durch höheren Anstieg des Nettoumlaufvermögens als im Vorjahr aufgrund unterschiedlicher Wachstumsdynamik im jeweiligen dritten Quartal. Zudem verstärkter Aufbau von Vorräten aus Direktimporten in den USA vor dem Hintergrund der zunehmenden Importzölle.
- Investitionen mit 18,6 (20,0) Millionen Euro leicht unter Vorjahresniveau. 6,2 (5,6) Millionen Euro Investitionen im Rahmen der Digitalen Agenda und 2,2 (3,3) Millionen Euro bei der TAKKT Beteiligungsgesellschaft.
- Dem freien TAKKT-Cashflow von 55,4 (68,0) Millionen Euro standen Dividendenzahlungen im Mai von 36,1 Millionen Euro und Kaufpreiszahlungen für Akquisitionen von 57,5 Millionen Euro gegenüber.
- Die Nettofinanzverschuldung erhöht sich auf 176,6 Millionen Euro gegenüber 135,2 Millionen Euro am Ende des Jahres 2017.

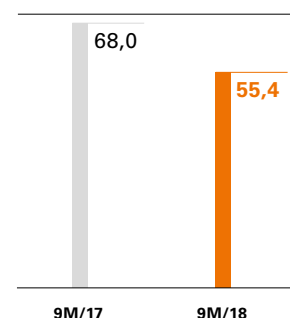
UMSETZUNG DER DIGITALEN AGENDA

- Seit Jahresbeginn sind die europäischen Web-focused Unternehmen in der neu gegründeten Sparte newport gebündelt. Die neu geschaffene Struktur erlaubt eine agilere und zielgerichtete Marktpositionierung dieser Geschäftsmodelle.
- Im Juli haben sich die TAKKT-Führungskräfte während eines einwöchigen Seminars an der Universität Berkeley mit dem Thema Leadership im digitalen Zeitalter auseinandergesetzt.
- Von den rund 100 neuen Stellen, die TAKKT im Rahmen der Digitalen Agenda ab 2016 neu schaffen wollte, sind per Ende September 99 besetzt. Hauptsächlich betrifft dies die Bereiche Web Development, Data & Analytics und Online Marketing.
- Mit 51,6 (46,3) Prozent entfällt in den ersten neun Monaten 2018 mehr als die Hälfte des Auftragseingangs auf das E-Commerce-Geschäft. Besonders stark ist der Anstieg in Europa.

TAKKT-Cashflow in Mio. Euro/
Marge in %



Freier TAKKT-Cashflow
in Mio. Euro



PROGNOSE

- Der Internationale Währungsfonds hat die Wachstumsprognosen für die Eurozone und die USA zuletzt leicht gesenkt. Als Gründe wurden zunehmende globale Handelskonflikte und anhaltende Unsicherheiten durch den Brexit genannt.
- Die Einkaufsmanagerindizes für europäische Volkswirtschaften liegen weiter über dem Schwellenwert von 50 Punkten, gingen in den letzten Monaten jedoch zurück.
- Konjunkturindikatoren und Branchenindizes in den USA zeichnen ein positives Bild. Der für die Gastronomie aussagekräftige Restaurant Performance Index liegt weiter leicht oberhalb des Referenzwerts von 100.
- TAKKT bestätigt die Umsatz- und Ergebnisprognose für das Geschäftsjahr 2018. Wie zu Jahresbeginn prognostiziert soll das organische Wachstum zwischen zwei und vier Prozent liegen.
- Für die verbleibenden drei Monate rechnet der Vorstand mit einem höheren Ergebnis als im entsprechenden Vorjahresquartal. Dazu beitragen werden die anhaltend gute Geschäftsentwicklung sowie Ertrags- und Kostenmanagementmaßnahmen. Im Zuge dessen könnte auch der Abschluss eines bereits länger geplanten Immobilienverkaufs in den USA zu einem Ertrag führen.
- Für das Gesamtjahr geht der Konzern von einer EBITDA-Marge am unteren Ende des zu Jahresbeginn erwarteten Korridors von 13 bis 14 Prozent aus. In Abhängigkeit des weiteren Verlaufs der weltweit zunehmenden Handelskonflikte kann eine EBITDA-Marge leicht unterhalb von 13,0 Prozent zudem nicht gänzlich ausgeschlossen werden.

Die vorläufigen Zahlen für das Geschäftsjahr 2018 wird TAKKT am 21. Februar 2019 veröffentlichen.

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

in Millionen Euro

	01.07.2018 – 30.09.2018	01.07.2017 – 30.09.2017	01.01.2018 – 30.09.2018	01.01.2017 – 30.09.2017
Umsatzerlöse	310,7	280,4	878,0	845,4
Bestandsveränderungen an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	0,0	0,0	0,2	-0,5
Andere aktivierte Eigenleistungen	0,5	0,4	1,4	1,1
Gesamtleistung	311,2	280,8	879,6	846,0
Materialaufwand	-183,6	-163,3	-514,3	-484,9
Rohhertrag	127,6	117,5	365,3	361,1
Sonstige betriebliche Erträge	0,8	1,8	3,0	5,6
Personalaufwand	-43,2	-40,6	-128,9	-125,0
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-44,0	-41,0	-129,2	-122,0
EBITDA	41,2	37,7	110,2	119,7
Abschreibungen und Wertminderungen auf Sachanlagen und andere immaterielle Vermögenswerte	-6,7	-6,5	-20,8	-20,4
EBIT	34,5	31,2	89,4	99,3
Ergebnis aus assoziierten Unternehmen	-0,2	-0,2	-0,6	-0,4
Finanzierungsaufwand	-1,5	-1,7	-4,3	-6,0
Übriges Finanzergebnis	0,0	-0,1	0,4	0,0
Finanzergebnis	-1,7	-2,0	-4,5	-6,4
Ergebnis vor Steuern	32,8	29,2	84,9	92,9
Steueraufwand	-8,7	-9,6	-22,8	-31,0
Periodenergebnis	24,1	19,6	62,1	61,9
davon Eigentümer der TAKKT AG	24,1	19,6	62,1	61,9
davon nicht beherrschende Anteile	0,0	0,0	0,0	0,0
Gewichtete durchschnittliche Anzahl Aktien in Millionen	65,6	65,6	65,6	65,6
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (in EUR)	0,37	0,30	0,95	0,94
Verwässertes Ergebnis je Aktie (in EUR)	0,37	0,30	0,95	0,94

BILANZ

in Millionen Euro

Aktiva	30.09.2018	31.12.2017
Sachanlagen	103,6	100,9
Geschäfts- und Firmenwerte	564,6	513,9
Andere immaterielle Vermögenswerte	80,2	69,2
Anteile an assoziierten Unternehmen	0,9	0,8
Sonstige Vermögenswerte	7,7	5,5
Latente Steuern	1,9	2,3
Langfristiges Vermögen	758,9	692,6
Vorräte	118,4	102,1
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	121,0	102,9
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	25,6	20,6
Ertragsteuerforderungen	5,1	7,2
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	3,7	3,1
Kurzfristiges Vermögen	273,8	235,9
Bilanzsumme	1.032,7	928,5
Passiva	30.09.2018	31.12.2017
Gezeichnetes Kapital	65,6	65,6
Gewinnrücklagen	545,5	519,6
Kumulierte direkt im Eigenkapital erfasste Wertänderungen	-7,6	-17,4
Konzerneigenkapital	603,5	567,8
Finanzverbindlichkeiten	47,7	101,6
Sonstige Verbindlichkeiten	0,7	0,6
Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	59,3	58,8
Sonstige Rückstellungen	6,0	5,8
Latente Steuern	62,1	56,1
Langfristige Verbindlichkeiten	175,8	222,9
Finanzverbindlichkeiten	132,6	36,7
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	39,4	30,2
Sonstige Verbindlichkeiten	62,7	47,4
Rückstellungen	11,6	17,7
Ertragsteuerverbindlichkeiten	7,1	5,8
Kurzfristige Verbindlichkeiten	253,4	137,8
Bilanzsumme	1.032,7	928,5

KAPITALFLUSSRECHNUNG

in Millionen Euro

	01.01.2018 – 30.09.2018	01.01.2017 – 30.09.2017
Periodenergebnis	62,1	61,9
Abschreibungen und Wertminderungen auf langfristiges Vermögen	20,8	20,4
Latenter Steueraufwand	1,8	3,3
TAKKT-Cashflow	84,7	85,6
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen und Erträge	3,4	2,4
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigem Vermögen und konsolidierter Unternehmen	0,0	-0,1
Veränderung der Vorräte	-11,4	2,3
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-14,9	-12,2
Veränderung anderer Aktiva, die nicht der Investitions- und Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	-1,6	6,6
Veränderung der lang- und kurzfristigen Rückstellungen	-2,3	-4,2
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	3,4	-3,4
Veränderung anderer Passiva, die nicht der Investitions- und Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	12,4	10,8
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	73,7	87,8
Einzahlungen aus Abgängen von langfristigem Vermögen	0,3	0,2
Auszahlungen für Investitionen in das langfristige Vermögen	-18,6	-20,0
Einzahlungen aus Abgängen von konsolidierten Unternehmen (abzüglich veräußerter liquider Mittel)	0,0	0,0
Auszahlungen für Erwerbe von konsolidierten Unternehmen (abzüglich erworbener liquider Mittel)	-57,5	-6,7
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-75,8	-26,5
Einzahlungen aus der Aufnahme von Finanzverbindlichkeiten	108,4	65,8
Auszahlungen für die Tilgung von Finanzverbindlichkeiten	-69,5	-88,9
Auszahlungen an Eigentümer der TAKKT AG (Dividenden)	-36,1	-36,1
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	2,8	-59,2
Finanzmittelbestand am 01.01.	3,1	2,3
Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestandes	0,7	2,1
Nicht zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestandes	-0,1	-0,1
Finanzmittelbestand am 30.06.	3,7	4,3

SEGMENTBERICHTERSTATTUNG NACH GESCHÄFTSBEREICHEN

in Millionen Euro

01.01.2018 – 30.09.2018	TAKKT EUROPE	TAKKT AMERICA	Summe der Segmente	Sonstige	Konsolidierung	Konzern- ausweis
Erlöse von externen Kunden	477,3	400,7	878,0	0,0	0,0	878,0
Intersegmentäre Erlöse	0,2	0,0	0,2	0,0	-0,2	0,0
Umsatzerlöse des Segments	477,5	400,7	878,2	0,0	-0,2	878,0
EBITDA	75,5	45,6	121,1	-10,9	0,0	110,2
EBIT	60,8	39,7	100,5	-11,1	0,0	89,4
Ergebnis vor Steuern	58,3	37,6	95,9	-11,0	0,0	84,9
Periodenergebnis	42,3	27,6	69,9	-7,8	0,0	62,1
Durchschnittliche Mitarbeiterzahl (Vollzeitbasis)	1.469	990	2.459	44	0	2.503
Mitarbeiter zum Stichtag (Vollzeitbasis)	1.516	994	2.510	46	0	2.556

01.01.2017 – 30.09.2017	TAKKT EUROPE	TAKKT AMERICA	Summe der Segmente	Sonstige	Konsolidierung	Konzern- ausweis
Erlöse von externen Kunden	423,0	422,4	845,4	0,0	0,0	845,4
Intersegmentäre Erlöse	0,2	0,0	0,2	0,0	-0,2	0,0
Umsatzerlöse des Segments	423,2	422,4	845,6	0,0	-0,2	845,4
EBITDA	74,1	53,9	128,0	-8,3	0,0	119,7
EBIT	59,8	47,9	107,7	-8,4	0,0	99,3
Ergebnis vor Steuern	57,1	44,8	101,9	-9,0	0,0	92,9
Periodenergebnis	41,5	27,0	68,5	-6,6	0,0	61,9
Durchschnittliche Mitarbeiterzahl (Vollzeitbasis)	1.351	987	2.338	40	0	2.378
Mitarbeiter zum Stichtag (Vollzeitbasis)	1.389	979	2.368	43	0	2.411

WEITERE INFORMATIONEN

Adresse und Kontakt

TAKKT AG
Presselstraße 12
70191 Stuttgart
Deutschland

Investor Relations
T +49 711 3465-8222
F +49 711 3465-8104
investor@takkt.de
www.takkt.de